Les vendes de vehicles avancen el repunt econòmic

El vehicle mixt de fins a 500 kg té molt èxit entre els autònoms i petits empresaris

Les vendes de vehicles articulats han crescut a Girona un 83% des del gener

“El parc és molt vell. Hi ha molts vehicles amb més de 15 o 20 anys”

Les vendes de vehicles han estat tradicionalment un indicador fiable de l'evolució econòmica d'un àmbit geogràfic o d'un sector mercantil. Les transaccions en el sector de l'automòbil a Girona, en general, indiquen en el decurs d'aquest any un lleuger comportament positiu que concorda amb les perspectives de creixement a l'alça per als pròxims mesos. Dit això, el president de l'associació d'empresaris de comerç i reparació de vehicles i embarcacions de les comarques gironines (Corve), Ernest Plana, ens aclareix alguns aspectes.

Versatilitat

La venda de vehicles industrials va registrar el mes de juliol passat unes xifres de creixement importants, de vehicles mixtos o derivats del turisme de fins a 500 kg, i també vehicles de fins a 3.000 kg, tenint en compte que aquest mercat estava “totalment aturat” a mitjan 2015, fins al punt que ara fa un any es venien només 7 o 8 furgonetes cada mes entre totes les marques a Girona. El vehicle mixt de fins a 500 kg el compra tant el petit pagès com l'autònom per atendre les seves necessitats de transport, i el pot convertir en un vehicle familiar. És un cotxe molt versàtil que interessa també a les parelles i a la gent jove. Les xifres en aquest segment indiquen que, al municipi de Girona, es van vendre 168 vehicles derivats del turisme el juliol passat, amb un creixement del 13,51%, i 1.004 vehicles d'aquesta mena en l'acumulat anual, que representa un increment del 20,23% amb relació a un any enrere.

El negoci funciona

Els vehicles de fins a 3.000 kg, per a empreses més grans, han registrat també un creixement important. Entre una cosa i l'altra, podríem deduir que als autònoms i als petits industrials els comença a funcionar el negoci. Certament, el vehicle de fins a 5 tones encara no es ven amb la mateixa fluïdesa que ho fan els altres.

Cal destacar que, al municipi de Girona, el juliol passat es van vendre 12 vehicles pesants (vehicles rígids destinats a obres), que representen una disminució del 20%, i 66 unitats de gener a juliol, una disminució de l'1,49%, segons dades de Faconauto. Però, en canvi, la venda de vehicles articulats, com els camions tractors per a gran tonatge, va créixer un 31,81% al juliol (29 unitats) i un 83,16% des de principi d'any (185 vehicles). El sector estima que la caiguda de la venda dels vehicles rígids és per la sensible disminució de l'obra pública.

Ernest Plana comenta que el mes passat es van vendre proporcionalment més tot terrenys que no pas turismes. Vol dir que hi ha més gent amb més poder adquisitiu? Que cada dia es distancien més la classe alta de la baixa en capacitat de compra? Plana té una resposta: “Que la moda tendeix cap a uns models de vehicle fabricats amb aspecte de turisme però amb tracció a les quatre rodes, més versàtils i més alts, menys voluminosos que els 4x4 tradicionals, i que permeten un accés fàcil tant a l'asfalt de l'autovia com a les pistes rurals.” Aquestes prestacions atrauen molt el consumidor i poden ser la causa de la desviació estadística detectada.

El parc de vehicles a Catalunya és molt vell. “Hi ha un ampli segment amb més de 15 anys, i de 20 fins i tot.” Tot i que els contractes d'ocupació siguin encara precaris, els concessionaris valoren l'augment de l'ocupació i el creixement econòmic, que predisposa a un consum superior de vehicles i el rejoveniment del parc. També aquesta pot ser la causa que es venguin molts més vehicles d'ocasió.

Falten cotxes barats

Hi ha molta demanda no satisfeta de cotxes d'ocasió de preu molt baix, “d'entre 5.000 i 7.000 euros”, per a un mercat amb poder adquisitiu reduït o per a conductors novells. Aquest segment de cotxes barats que encara no han exhaurit la seva vida útil gairebé no existeix en el mercat, “perquè aquests cotxes van a parar al desballestador, entre altres raons perquè el concessionari no veu factible concedir l'any de garantia al qual estaria obligat”. O existeixen els vehicles que, “en un estat deplorable, no estan en condicions de superar la preceptiva ITV”. Plana adverteix i demana molta precaució en el moment de comprar un cotxe d'ocasió.

La venda dels cotxes de segona mà representa actuament una millora important del compte de resultats dels concessionaris. Però a la demarcació de Girona, en aquesta primera meitat de l'any, és on menys compravendes s'han fet de vehicles d'ocasió, amb un augment acumulat de l'1,8%.

Publicat a:
-El Punt Avui. Comarques Gironines 08-08-2016 Pàgina 6

Font del document:
http://www.elpuntavui.cat/economia/article/18-economia/994030-les-vendes-de-vehicles-avancen-el-repunt-economic.html