

## EMPRESSES

# El grup Vichy Catalán va facturar cinc mil milions de pessetes l'any passat

La producció ha crescut a un ritme anual del 25 per cent des de 1985

■ **Caldes de Malavella.** — La facturació del grup de begudes Vichy Catalán durant el 1989 va ser de 4.856 milions de pessetes, cosa que representa un increment del 24,97 per cent respecte de les vendes de l'exercici anterior. Aquesta societat, dedicada principalment a l'embotellament i la comercialització d'aigües minerals, ha experimentat un important creixement de la producció durant els últims cinc anys. Ha passat dels noranta milions d'u-

S.G. nitats l'any 1985 als dos-cents milions l'any 1989, i això representa un creixement anual de la producció del 25 per cent.

El grup, que té 371 empleats i quatre factories —dues a Caldes de Malavella, on produeix les marques Vichy Catalán i Aigua de Malavella; una a Maçanet de Cabrenys, on envasa l'Aigua de les Creus, i una a Sant Hilari Sacalm, on embotella Fontdor—, va generar un *cash-flow* —beneficis més amortitzacions— de 1.560 milions de pessetes i va

realitzar inversions per valor de 836 milions. De la facturació total, 2.571 milions corresponen al sector d'aigües amb gas —Vichy i Malavella—, 1.701 milions, a Fontdor i Les Creus. La resta, uns 580 milions, corresponen a Granini, la marca alemanya de suc i nèctars que el Grup SA Vichy Catalán comercialitza a l'Estat Espanyol mitjançant una franquícia. Les vendes de Granini es van situar en cinc milions d'unitats, amb un creixement del 200 per cent respecte de l'any

anterior. Segons les dades de l'Associació Nacional de Empresas de Aguas y Bebidas Envasadas (Aneave), entre l'empresa insígnia i Aigua de Malavella, el grup acapara el 38 per cent del mercat espanyol d'aigües minerals amb gas, mentre que la quota de Granini és només d'un 1 per cent. D'altra banda, el grup té previst invertir mil milions en una planta de producció dels suc i nèctars Granini que iniciarà la seva activitat l'any 1991 i que es podria situar a Caldes.

## El sector tèxtil europeu reclama control per a la competència asiàtica

■ **Bruselles.** — Representants de la indústria tèxtil europea han reclamat aquesta setmana a les autoritats comunitàries que es reglamentin les condicions de competència internacional, davant la liberalització dels mercats, durant un col·loqui organitzat pel Comitè de les Indústries Tèxtils i Comerç (COMITEXIL) a Brusselles. Els industrials sol·liciten que la reglamentació faci una especial referència a la competència exercida pels països del sud-est asiàtic, que disposa d'una mà d'obra molt barata i que té tancats els seus mercats a les importacions. Segons ha assenyalat el comissari de les relacions estrangeres, Franz Andriessen, els representants d'aquest sector europeu exigeixen el reforçament previ de les regles de disciplina que estableix l'Acord General de Comerç i Aranzels (GATT). /EFE

## Rellancen l'aigua Perrier, amb una campanya de 25 milions de dòlars

■ **Nova York.** — L'aigua mineral carbònica francesa Perrier torna al mercat dels EUA amb el suport d'una campanya de promoció de 25 milions de dòlars i una etiqueta a cada ampolla que indica que el contingut és fruit d'una *Nova Producció*, no contaminada. El mes de febrer van haver de ser retirades 160 milions d'ampolles d'aquesta marca, ja que es van detectar unitats que contenien benzè, un producte altament perillós per a la salut. Amb una agressiva campanya publicitària als diaris, la ràdio i en els punts de venda, el Grup Perrier-USA pretén recuperar en un any el 80 per cent de la seva participació en aquell mercat, en el qual durant les últimes setmanes ha perdut el 50% del lloc que ocupava. /EFE

## El Mercat Únic Europeu accelera les fusions transestamentals

■ **Bruselles.** — La dinàmica empresarial a la Comunitat Europea s'ha avançat al mercat interior, amb un augment significatiu de la competitivitat i de les fusions transestamentals, segons posa de manifest un informe de la Comissió Europea. L'executiu comunitari creu que les empreses han començat el seu entrenament amb gran activitat, tal com demostra el creixement de la producció en un vint per cent. El comerç entre països comunitaris ha passat del 55 per cent de les exportacions, l'any 1982, al 62 per cent, l'any 1988, i les expectatives empresarials apunten a la millora de la competitivitat, tant en els seus mercats estatals com a la CE. /EFE

Fins el

# 13%\*

## En compte corrent

Compte Estel·lar Bancotrans

- Des de 500.000 Ptes. de saldo mitjà mensual.
- Les primeres 150.000 Ptes. sense remunerar.

---

### Servei Personal

Informe-vos en a qualsevol de les nostres oficines o trucant a aquest telefon els dies laborables de 9 a 21 de 4 a 8.

# 900 30 10 70

R.B.E. 227/90



**Bancotrans**  
Banc Comercial Transatlàntic  
Grup Deutsche Bank

**TRAMS DE REMUNERACIÓ:** Per 500.000 ptes., 8,50%; més de 1 milió de ptes., 9,50%; més de 3 milions de ptes., 10,50%; més de 5 milions de ptes., 11,50% i més de 10 milions de ptes., 12,50%.

\* **EXEMPLES DE TAE:** Per 5 milions de ptes., 10,52%; per 7,5 milions de ptes., 11,71%; per 10.000.001 ptes., 12,86% i per 25 milions de ptes., 13%.

**Comissió de manteniment:** 750 ptes. per trimestre.

GIRONA - Ctra. Barcelona, 23 T. 20 97 08.

Begur - Passeig Ventura Sabater, 3 T. 62 21 19. Blanes - Passeig Pau Casals, 66 T. 33 12 50. L'Escala - Carrer del Port, 27 T. 77 00 78. L'Estartit (Torroella de Montgrí) - Santa Anna, 66 T. 75 87 42. Figueres - Pça. de la Palmera, 3 T. 50 11 12. Palafrugell - Carrer dels Valls, 30 T. 30 06 50. Palamós - Orient, 14 T. 31 50 62. Platja d'Aro - Ctra. de Sta. Cristina, 13 L. 13 T. 81 67 84. Roses - Pça. Sant Pere, 6 T. 25 61 74. Sant Feliu de Guixols - Rambla A. Vidal, 37-39 T. 32 05 04. Sant Pere Pescador - Dr. Josep Vidal Geli, 9 T. 52 00 26. Torroella de Montgrí - Pça. Nostra Sra. dels Dolors, 5 T. 75 82 87.

## RENDIBILITAT

# 14,95%

(T.A.E.)

A PARTIR D'1.000.000  
CONTRACTES DE PRÉSTEC  
A 1 ANY

Truqui'ns

**(93) 200 16 33**

**EFSA DE LEASING, S.A.**  
Calvet, 30-32, Entlo. • 08021 Barcelona  
Fax: (93) 202 33 15 • Telex 97496 ESFI E