

SOCIETAT

L'art del regateig i l'encant de les gangues

El gran poder de convocatòria del mercat de les puces es deu, en gran part, per l'oportunitat que dona al comprador d'aconseguir tot tipus de productes a preus molt inferiors als que es poden trobar en un establiment convencional. A aquest fet cal sumar-hi la norma no escrita del regateig, és a dir, la possibilitat d'aconseguir un producte a un preu pactat amb el venedor. De Jaegher indica que el perfil del públic varia molt. Així, mentre que a l'estiu, la gent que tafaneja entre les parades són majoritàriament turistes "que vénen a passar l'estona", a l'hivern hi ha "gent del país" disposada a comprar. Pel que fa al perfil del venedor, només un vint per cent són professionals, mentre que la resta són gent que porta coses de casa per vendre. "Hi ha des del pensionista que vol fer-se un sobresou fins al nen que es desfa de joguines velles o que ja no fa servir", afirma.



Diumenge rere diumenge centenars de persones s'acosten al mercat de les puces de Castelló Nou

El mercat de les puces de Castelló, el segon més gran de Catalunya

Satisfacció pel canvi d'emplaçament de l'activitat
Cada diumenge hi van més de cent vint parades

CASTELLÓ D'EMPÚRIES

LAURA VILANOVA

Després dels Encants de Barcelona, el mercat de les puces de Castelló Nou és el segon espai de venda d'objectes de segona mà més important de Catalunya. El que va començar com una petita trobada quasi d'amics s'ha convertit, per a molta gent, en un referent de l'agenda d'actes del cap de setmana. Més de cent vint parades s'apleguen, diumenge rere diumenge, darrere de Castelló Nou, a la zona industrial el Pla on ofereixen, a preus molt competitius, tot tipus de productes. L'augment progressiu de l'activitat del mercat va obligar, el juny de l'any passat, a traslladar l'emplaçament de l'activitat del carrer paral·lel a la C-260 a darrere de Castelló Nou.

"Hi havia greus problemes d'espai per a les parades però també per a l'aparcament. A més, amb la progressiva urbanització de la zona, cada vegada hi havia més queixes dels veïns. Era clar que ens havíem de traslladar", explica Philippe de Jaegher, concessionari del mercat des del novembre de l'any 2003. Sis mesos després del canvi, la valoració que en fa és positiva ja que s'han solucionat

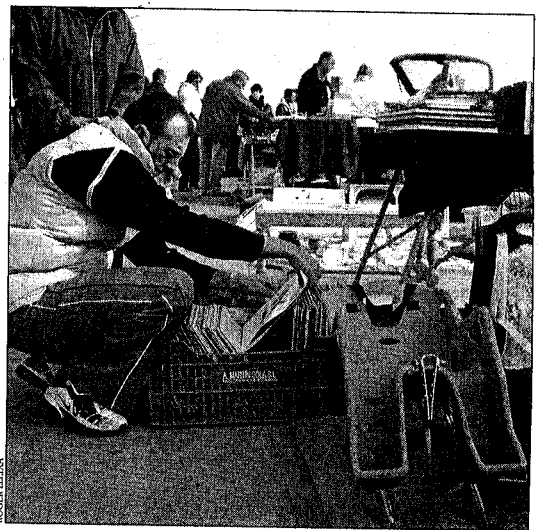
gran part de les problemàtiques que existien. Les parades tenen més espai i ja no hi ha problemes per l'aparcament. A més l'afluència de gent no ha baixat, tal com s'esperaven alguns, que temien que el canvi d'emplaçament els perjudicqués. "Quan estàvem davant la carretera era molt fàcil veure les parades i ara no ho és tant, però tenim un públic molt fidel i vénen igualment" afirma de Jaegher, que considera que la millor publicitat és "el boca a boca".

La francesa Catherine Sargent va ser la impulsora del mercat i qui va tenir la primera concessió, l'any 1998. En aquell moment i atès que el mercat ja tenia més de cinquanta parades que hi anaven de forma regular, des del consistori castellonès es va veure la necessitat de regularitzar la situació. Cinc anys després va agafar el relleu De Jaegher que, conscient de la manca d'espai del mercat, ja va pactar en aquell moment el trasllat de l'activitat. "Tard o d'hora s'havia de produir". Ara, una vegada consolidat el nou emplaçament i amb un públic fidel i cada vegada més nombrosos, De Jaegher, s'atreveix a pronosticar que abans de final d'any ja hi hauran dues-centes parades.

Cada diumenge el ritual és el mateix. Les parades fixes, unes noranta, ja estan instal·lades al seu lloc abans de les vuit. Des d'aquesta hora fins a les nou, els responsables del mercat van indicant a les parades ocasionals l'espai que han d'ocupar. De Jaegher indica que al llarg del matí sol fer dos o tres volts per l'espai per comprovar que no hi hagi ningú que s'hagi volgut instal·lar sense permís. "Cada parada ha de pagar per venir al mercat i ha de responsabilitzar-se de la neteja de l'espai que ocupa", comenta.

Altres mercats

A més del mercat de les puces de Castelló Nou, altres localitats acullen iniciatives similars. Catherine Sargent va intentar traslladar la fórmula a Peralada, que va acollir durant un temps un mercat d'objectes de segona mà que en l'actualitat ja no es porta a terme. A Bàscara en celebren un el primer diumenge de cada mes i a l'Escaló s'organitza dues vegades l'any, a la platja de les barques. Cadaqués té un mercat de brocant una vegada al mes.



La llista de productes que es poden comprar és interminable

Obert de 8h a 23h!

Auto Escola Tots els Títols Nàutics

FFPC
Formació Professional de Conductors S.L.

- Tots els permisos
- Atenció personalitzada, amb recollida a domicili
- Alt percentatge d'aprovat
- També formació a distància:

www.autoescolaffpc.com

c. Talc, 1 • Tel. 972 67 66 04
c. Compositor Mundi, 19 • Tel. 972 67 66 07
c. Sant Pau, 45 • Tel. 972 67 63 88
c. Pi i Margall, 8 • Tel. 972 67 66 10

FIGUERES